

# 7 etapas para criar uma solicitação de proposta/licitação bem-sucedida

Encontrar o provedor de mobilidade correto para sua empresa depende da compreensão real das capacitações, da experiência e da capacidade do licitante, e do possível alinhamento da cultura dele com a sua. Como as empresas podem se preparar para o sucesso? Siga estas sete etapas simples para criar uma solicitação de proposta/licitação direcionada e eficaz:

**01**

## Identifique e envolva as partes interessadas internas pertinentes

Os departamentos internos têm expectativas variadas; envolva a variedade certa de partes interessadas, durante o projeto e a avaliação da solicitação de proposta, para garantir que todos os desafios, necessidades e etapas sejam cumpridos.



**03**

## Refine sua lista de candidatos

Use a pesquisa para limitar sua lista de licitantes que parecem mais adequados antecipadamente; isso dará aos avaliadores internos mais tempo para avaliar respostas direcionadas em menor número.



**05**

## Solicite respostas baseadas em comprovação

Faça perguntas que levem a respostas mensuráveis e baseadas em fatos que ajudam as empresas a confirmar o alinhamento com potenciais provedores.



**07**

## Examine mais do que apenas os preços

Preços baixos muitas vezes significam serviço de menor qualidade, e as taxas de desempenho têm impactos de longo prazo, tanto positivos quanto negativos, nos resultados de uma empresa.



**02**

## Reserve tempo suficiente

Forneça aos licitantes prazo amplo para preparar as respostas; você obterá respostas detalhadas que serão mais inovadoras e personalizadas, e as equipes internas terão mais tempo para tomar decisões bem-informadas.



**04**

## Forneça detalhes sobre o seu programa de mobilidade

Ter detalhes sobre as políticas, padrões de mudanças, desempenho histórico e outros pontos de dados fundamentais permite que os candidatos forneçam respostas mais adequadas, exclusivas para as necessidades da sua empresa.



**06**

## Considere impactos de provedores terceirizados

Estabeleça uma estrutura que defina quem é responsável pelo gerenciamento de qualquer fornecedor terceirizado instruído pela empresa, para garantir a clareza e evitar que haja insuficiência no desempenho.



Para obter uma visão aprofundada das práticas recomendadas, dos desafios e das soluções ao realizar uma solicitação de proposta/licitação de mobilidade, visite [SIRVA.com](http://SIRVA.com) para lermosso documento técnico mais recente ou entre em contato conosco diretamente pelo e-mail [conciierge@sirva.com](mailto:conciierge@sirva.com).